

Op zoek naar financieringsmogelijkheden voor uw bedrijf?

kijk op: www.mkbfinancieringsgids.nl

- Dé complete financieringsdatabank
- Eenvoudige zoekmachine
- Uitleg kapitaalmarkt



 **MKB**
Financieringsgids.nl

Er is meer kapitaal beschikbaar dan u denkt!

INHOUDSOPGAVE

1. De MKB Financieringsgids Er is meer kapitaal beschikbaar dan u denkt!	4
2. Hoe werkt de MKB Financieringsgids? Financieringsoplossingen bekijken en vergelijken	6
3. Financieringsmogelijkheden Subsidies en (fiscale) regelingen, vreemd vermogen en risicokapitaal	7
4. Financiering op maat Financieringsoplossingen vinden en combineren	12
4.1 - Financiering naar levensfase	13
4.2 - Financieringen combineren	15
5. Een financiering aanvragen Uw aanvraag bij de overheid, een bank of een investeerder	18
6. Overzicht van financieringsoplossingen	22
Partners	38

1. De MKB Financieringsgids

Er is meer kapitaal beschikbaar dan u denkt!

Voor ondernemen geldt: de kosten gaan voor de baten uit. Een mooi businessplan op zak? Net gestart? Hard aan het groeien? In welke levensfase uw bedrijf zich ook bevindt, u hebt behoefte aan kapitaal.

Dan is het goed om te weten dat er veel geld beschikbaar is op de kapitaalmarkt. En niet alleen in de vorm van leningen en subsidies. Bent u een innovatieve ondernemer, dan kunt u ook rekenen op de interesse van investeerders die risicokapitaal in de aanbieding hebben.

Bij welke kapitaalverstrekkers maakt u kans en voor welke regelingen komt u in aanmerking? De MKB financieringsgids geeft u in enkele stappen zicht op financieringsoplossingen in uw directe omgeving. Dat zijn er meer dan u denkt.

Neem de proef op de som: vul op de homepage van www.mkbfinancieringsgids.nl een paar eenvoudige gegevens in, geef uw kapitaalbehoefte aan, en met één druk op de knop krijgt u een overzicht van al uw mogelijkheden.

In dit boekje vindt u uitleg over verschillende financieringsvormen en tips voor een succesvolle financieringsaanvraag.

Meer informatie? Ondersteuning nodig?

De adviseurs van Brainport Development en REWIN ondersteunen u graag bij de aanvraag van uw financiering. Kosteloos.

Voor Oost-Brabant:



Brainport Development
Emmasingel 15, 5611 AZ Eindhoven
(040) 751 24 24

Voor West-Brabant:



REWIN
Mozartlaan 7, 4800 DD Breda
(076) 564 67 80

2. Hoe werkt de MKB financieringsgids.nl ?

Financieringsoplossingen bekijken en vergelijken

De MKB financieringsgids is bedoeld voor bedrijven met maximaal 250 medewerkers.

Behoort uw bedrijf daartoe? Dan biedt de website www.mkbfinancieringsgids.nl u een snelle oriëntatie op financieringsoplossingen.

Op de homepage beantwoordt u zes eenvoudige vragen. Daarmee filtert u uit de database de financieringsoplossingen die voor u mogelijk relevant zijn, van leningen en subsidies tot risicokapitaal. Weet dat u in veel gevallen ook kunt 'stapelen': een combinatie maken van verschillende financieringsvormen.

Klikt u een mogelijkheid aan, dan krijgt u daar meer informatie over. Ook kunt u mogelijkheden met elkaar vergelijken; maximaal drie per keer. Vink de oplossingen van uw voorkeur aan en maak zo uw eigen selectie die u kunt downloaden of printen.

Bij elke financieringsoplossing staan contactgegevens. Wilt u een aanvraag indienen, dan is het raadzaam om daar een financieel adviseur bij in te schakelen, zie hoofdstuk 5.

Neem in dat geval een printje van uw selectie mee naar het (eerste) adviesgesprek!

3. Financieringsmogelijkheden

Subsidies en (fiscale) regelingen, vreemd vermogen en risicokapitaal

'Geld lenen kost geld'. Daarom is het goed om eerst de mogelijkheden te onderzoeken voor gratis geld en 'zacht'geld ⁽¹⁾, in de vorm van subsidies en regelingen.

Leveren u die onvoldoende op, dan is vreemd vermogen misschien een oplossing. Voor vreemd vermogen betaalt u rente, maar u blijft wel honderd procent eigenaar van uw bedrijf.

Dat is niet het geval bij risicokapitaal. U stelt dan een aandelenbelang ter beschikking aan één of meerdere investeerders en daarmee geeft u een stuk eigendom en zeggenschap uit handen en deelt u uw winst. De vraag is of u daartoe bereid bent. Wat voor u een geschikte financieringsoplossing is, hangt uiteindelijk af van uw specifieke situatie en ambities, zie hoofdstuk 4.

In dit hoofdstuk leest u meer over de verschillende financieringsmogelijkheden, achtereenvolgens: subsidies en (fiscale) regelingen, vreemd vermogen en risicokapitaal. Zie hoofdstuk 6 voor een nadere beschrijving van de genoemde voorbeelden.

(1) Regelingen met flexibele rente- en/of aflossingsafspraken en met een eventuele kwijtscheldingsmogelijkheid.

Subsidies en (fiscale) regelingen

Een overheidssubsidie is 'een zak geld', een extra fiscale aftrekpost of een vermindering van door u te betalen belasting. Daarnaast bestaan er regionale en nationale overheidsregelingen die het aantrekkelijker maken voor een bank om u een krediet te verstrekken.

Overheidssubsidies

Overheidssubsidies zijn beschikbaar vanuit de Europese Unie, het Rijk, de provincie en gemeenten. De overheid subsidieert uitsluitend projecten die bijdragen aan een algemeen belang. Denk hierbij aan het milieu, innovatie, export, Research & Development en het verbeteren van de werkgelegenheid van mensen met een handicap of uitkering.

Overheidsregelingen

Een voorbeeld van een nationale regeling is de borgstellingsregeling (BMKB) waarbij de overheid borg staat voor uw bancaire lening. Andere vergelijkbare nationale regelingen zijn onder andere de Groeifaciliteit (voor groeiende bedrijven), het Innovatiekrediet (voor innovatieve bedrijven) en de Garantie Ondernemingsfinanciering. Regelingen speciaal voor Brabantse ondernemers zijn onder andere het programma Incubator 3+ en Starterslift.

Voorbeelden van fiscale regelingen zijn de WBSO en de Innovatiebox. Hebt u mensen in dienst die speur en ontwikkelingswerk doen? Met de WBSO kunt u hun loonkosten verlagen. En maakt u winst met innovatieve activiteiten, dan biedt de Innovatiebox u mogelijk een belastingvoordeel.

Vreemd vermogen

Vreemd vermogen zijn leningen tegen rente en onderpand bij banken of andere financiers. Na gratis en 'zacht' geld, is vreemd vermogen de goedkoopste vorm van financiering. Banken lenen geld op basis van zekerheden en krijgen een vergoeding in de vorm van rente. Een voordeel van vreemd vermogen, ten opzichte van risicokapitaal, is dat u voor honderd procent eigenaar blijft van uw bedrijf. Banken bieden een breed scala aan financiële producten, zoals hypothecaire leningen, rekening-courant-kredieten, debiteurenfinanciering en leaseconstructies.

Risicokapitaal

Investeerders die risicokapitaal verstrekken, kopen aandelen in uw bedrijf en worden daarmee mede-eigenaar. Zij lopen risico: bent u succesvol dan maken ze winst, gaat het mis dan verliezen ze hun geld. Investeerders stellen zich soms terughoudend op zolang u nog mogelijkheden hebt om te lenen bij een bank. Maar andersom geldt: hebt u eenmaal het nodige risicokapitaal vergaard, dan komen banken sneller over de brug met vreemd vermogen, zie hoofdstuk 4. Een speciale vorm van risicokapitaal is de zogenaamde 'achtergestelde lening': een lening zonder zekerheden bij een investeerder die is achtergesteld op andere schuldeisers in een situatie waarin u niet aan uw betalingsverplichtingen kunt voldoen.

Verstrekkers van risicokapitaal zijn informals, venture capitalists, participatiemaatschappijen en bijzondere fondsen.

Informals

Informals, ook 'informal investors' of 'Business Angels' genoemd, zijn (ex-)ondernemers die geld hebben overgehouden aan bijvoorbeeld de verkoop van een eigen onderneming of die anderszins over vermogen beschikken. Nederland telt er enkele honderden. Naast geld bieden ze kennis, kunde en contacten. Informals investeren vooral in innovatieve starters en jonge, snelgroeiende bedrijven, meestal in de vorm van een minderheidsaandeel. De investeringen bedragen doorgaans tussen de € 50.000,- en € 500.000,- en hebben betrekking op de (pre-)startfase en de eerste groei.

Venture capitalists

De ongeveer 500 venture capitalists in Nederland zijn particuliere beleggers. Ze beschikken over veel meer geld dan informals en steken dat in bedrijven die hun eerste bestaansrecht hebben bewezen en middelen nodig hebben voor bijvoorbeeld groei, reorganisatie, verzelfstandiging of een overname. Het gaat om aandelenbelangen - minderheids- en meerderheidsbelangen - van tussen de € 250.000 en € 50 miljoen.

Participatiemaatschappijen

De ongeveer 60 participatiemaatschappijen in Nederland beheren geld van grote beleggers. Ze kopen aandelen in bedrijven en krijgen daarmee zeggenschap. Participatiemaatschappijen investeren bedragen tussen de € 4 miljoen en € 20 miljoen in situaties van (snelle) groei, reorganisatie en verzelfstandiging.

Bijzondere fondsen

Dit zijn participatiemaatschappijen, grotendeels gefinancierd vanuit de overheid, met een bijzondere doelstelling zoals het stimuleren van technostarters. Onder de zogenaamde Techno-partnerregeling is met overheidssteun een aantal SEED-fondsen opgericht voor participaties die aan speciale eisen voldoen.

De financieringshoogte bedraagt doorgaans tussen de € 1 miljoen en € 2 miljoen en wordt ter beschikking gesteld in de start- en groeifase. In Nederland zijn inmiddels 30 SEED-fondsen actief.

4. Financiering op maat

Financieringen vinden en combineren

Waar klopt u het beste aan voor geld?

Een eerste leidraad is de volgende grove indeling, op basis van het bedrag dat u nodig hebt:

€ 0 - € 50.000

- Familie/vrienden
- Banken
- Lokale en regionale overheidsregelingen

€ 50.000 - € 1.000.000

- Banken
- Lokale en regionale overheidsregelingen
- Informal investors
- Participatiemaatschappijen

€ 1.000.000 - € 5.000.000

- Banken
- Participatiemaatschappijen
- Venture capitalists

Van belang is verder in welke levensfase uw bedrijf zich bevindt. Dat is namelijk waar kapitaalverstrekkers in de eerste plaats naar kijken. Bent u net van start of hebt u al het nodige gepresteerd? Iedere levensfase kent eigen financiële (on)mogelijkheden, zie 4.1: financiering naar levensfase.

Financieringen waarvoor u in aanmerking komt, kunt u vervolgens ook combineren, zie 4.2: financieringen combineren.

4.1 Financiering naar levensfase

Bedrijven doorlopen een levenscyclus: de idee-/planfase (voorbereiding), de startfase, de vroege groeifase, de groeifase, de volwassenheidsfase en de neergang- of doorstartfase.

• *Idee-/planfase (voorbereiding)*

In de idee/planfase hebben ondernemers of uitvinders geld nodig om te onderzoeken of hun idee kans van slagen heeft op de markt. Onder deze fase valt ook het ontwikkelen van een werkend prototype en het maken van een businessplan voor de marktintroductie en verdere bedrijfsontwikkeling.

• *Startfase*

In de startfase ligt de nadruk op het vervolmaken van de productontwikkeling, de marktintroductie en het opzetten van de marketing. Deze fase vereist grote investeringen in tijd, energie en geld. Winst maken lukt nog niet of nauwelijks. De eerste zorg is dat het bedrijf de kosten uiteindelijk moet terugverdienen.

• *Vroege groeifase*

In de vroege groeifase vindt een bedrijf steeds meer afnemers. Om door te kunnen groeien zijn investeringen nodig in grotere, efficiëntere productieaantallen, marketingactiviteiten en organisatorische aanpassingen, zoals huisvesting en personeel.

- **Groeifase**

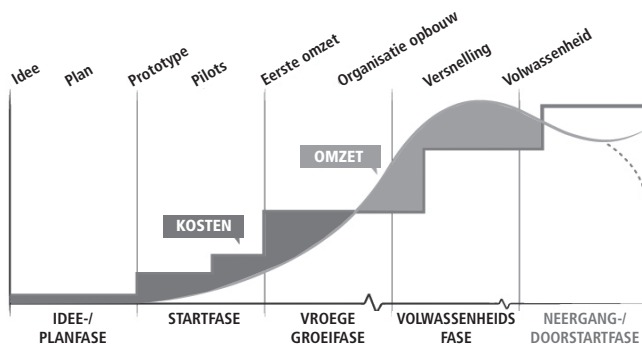
In de groeifase is de afzetbasis nog groter. Een bedrijf in deze fase maakt beperkt winst en investeert fors in uitbreiding en modernisering. Het bedrijf heeft te maken met groeistuipe en een doorgaans sterke concurrentie.

- **Volwassenheidsfase**

In de volwassenheidsfase stabiliseert de groei en ligt het accent op kostenbesparing en op verfijning van het productieproces om het eigen vermogen te laten groeien. In deze fase is het zaak de concurrentie de baas te blijven, maar vaak lastig om nieuwe klanten te vinden. Als groei niet langer mogelijk is, moet er een nieuw idee komen.

- **Neergang- of doorstartfase**

Ziet een bedrijf geen kans meer om in te spelen op de behoefte van de klant, dan neemt de vraag af en wordt er geen winst meer gemaakt. Het bedrijf komt op een tweesprong: overname door een bedrijfsopvolger of herstructurering met het oog op een (her)startfase, of bedrijfsbeëindiging (stoppen of faillissement).



Wat zijn globaal, per levensfase, uw mogelijkheden om kapitaal te verwerven?

In het algemeen geldt: hoe groter uw 'track record' hoe meer mogelijkheden u hebt en hoe hoger het kapitaal waarop u kunt inzetten.

Bevindt uw bedrijf zich nog in de idee-/planfase, dan staan commerciële investeerders nog niet te trappelen om 'in te stappen', of het moet u lukken om met een fantastisch businessidee en veel overtuigingskracht er één over de streep te trekken. Dat is niet uitgesloten. Maar in de idee-/planfase en startfase is het realistischer om u te oriënteren op (semi-)publieke instrumenten, zoals subsidies, overheidsregelingen en bijzondere regelingen.

Zeker voor innovatieve starters zijn er veel subsidies en (fiscale) regelingen. Naarmate uw bedrijf groeit, u 'meer kunt laten zien' en meer zekerheden kunt bieden, neemt uw kans van slagen toe bij aanbieders van vreemd vermogen en risicokapitaal.

4.2 Financieringen combineren

Uw ambitie staat voorop. Daarom bent u een ondernemer. Maar wat als geen enkele kapitaalverstrekker u een complete financieringsoplossing lijkt te kunnen bieden? Dan is dat gelukkig geen reden om die ambitie te laten varen. Om in uw financieringsbehoefte te voorzien, kunt u namelijk ook een combinatie maken van verschillende financieringsbronnen.

Zo kunt u subsidies aanvragen, 'zachte' leningen afsluiten via stimulerende instanties uiteenlopend van stichtingen tot (semi-) overheden, één of meer

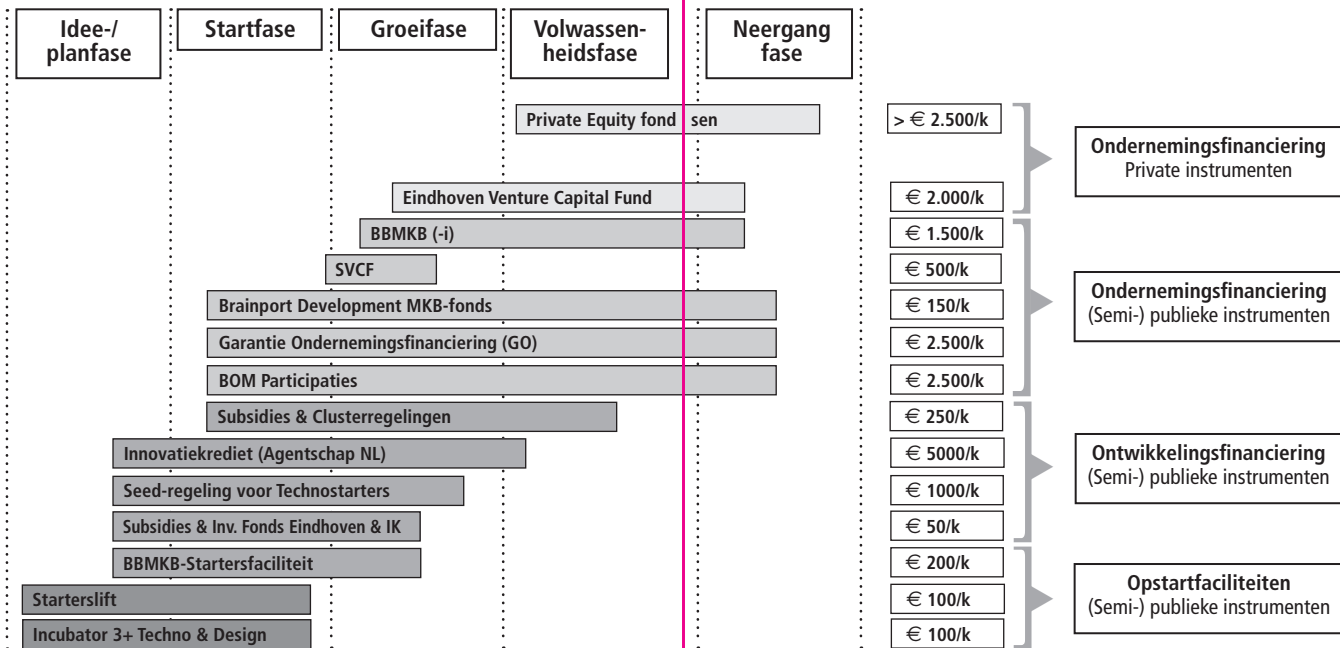
'informals' binnenhalen, een borgstellingskrediet (BMKB) via de bank afsluiten en één of meer participatiefondsen aanwenden voor 'het grote geld'. Alle combinaties zijn in feite mogelijk, alleen mogen sommige subsidies onderling niet worden 'gestapeld'.

Wat het combineren van financieringen extra interessant maakt, is dat als u eenmaal het nodige kapitaal hebt vergaard bij één partij, andere partijen ook makkelijker met u in zee gaan. Een bank bijvoorbeeld verstrekt u makkelijker vreemd vermogen als u ook al over wat risicokapitaal beschikt, want dat telt als eigen vermogen. En voor een investeerder kan het aantrekkelijk zijn als een bank 'meedoet'.

Dit combineren van mogelijkheden, ook wel 'financial engineering' genoemd, is een vak apart. Het is raadzaam, en meestal heel waardevol, om hier een deskundige voor in te schakelen.

De adviseurs van Brainport Development en REWIN kunnen u op weg helpen en waar nodig doorverwijzen naar externe deskundigen.

Onderstaande grafiek is een voorbeeld van de financieringsopbouw van een innovatief bedrijf, over de verschillende levensfasen heen.



5 Een financiering aanvragen

Welke financieringsvorm u ook aanvraagt, zonder goed ondernemersplan komt u meestal niet ver. Een format daarvoor kunt u downloaden op www.mkbfinancieringsgids.nl. Daarnaast moet u ervoor zorgen dat u beschikt over reële, kloppende historische en toekomstige financiële gegevens. Misschien is dat een hoop rompslomp waar u niet op zit te wachten, maar kapitaalverstrekkers weten uiteraard graag waar ze aan toe zijn. Zorg dat u uw zaken op orde hebt, dan kan uw aanvraag daar in elk geval niet op stuk lopen.

Verder vergroot u uw kans op succes aanzienlijk, als u zich laat begeleiden door een deskundige bij de aanvraag van uw financiering.

Voor advies en ondersteuning kunt u - kosteloos - in Oost-Brabant terecht bij Brainport Development en in West-Brabant bij REWIN. En uiteraard kunt u ook gebruik maken van de diensten van een commercieel financieel adviesbureau.

Uw aanvraag bij de overheid

Vraag subsidie aan vóór u start met een zakelijk project; reeds lopende projecten komen vaak niet meer in aanmerking. Werkt u samen met andere partijen, dan vergroot ook dat uw kans op subsidie.

Het kan lastig zijn om de weg te vinden in subsidie-land. Roep in dat geval de hulp in van een subsidie-adviesbureau, bij voorkeur op basis van 'no cure, no pay'. Daarnaast hebben subsidieverstrekkers vaak zelf adviseurs in dienst die u kunnen helpen met uw aanvraag.

Uw aanvraag bij een bank

Banken geven duidelijk aan welke relevante informatie zij nodig hebben om uw kredietaanvraag te beoordelen, zoals informatie over zekerheden, een ondernemersplan, financiële gegevens en inzicht in uw ondernemersvaardigheden. Bij de meeste banken krijgt u binnen circa vier weken een reactie, nadat u al het gevraagde hebt aangeleverd.

Een aan u verstrekte bedrijfsfinanciering betekent voor de bank in kwestie een risico: kunt u aan uw renteverplichtingen voldoen en betaalt u de financiering wel op tijd af? Een bank probeert dit risico zo beperkt mogelijk te houden en kijkt daarom naar:

- de aard en vestigingsplaats van uw bedrijf;
- de samenstelling van uw bedrijf: leg de relatie tussen zakelijke partners formeel vast, zodat de bank weet wie de leiding heeft en met wie zij zich verbindt;
- uw persoon: het is belangrijk dat u beschikt over voldoende inzet en doorzettingsvermogen, realiteitszin, zelfvertrouwen, vermogen tot verkopen (ook van uzelf), opleiding en ervaring, vermogen tot samenwerking, lidmaatschap van relevante netwerken, enzovoort;
- de historische en verwachte toekomstige rentabiliteit (winstgevendheid) van uw bedrijf, de vermogenspositie (solvabiliteit) en/of de garantievermogenspositie binnen uw bedrijf;

- de zekerheden die u kunt inbrengen: bronnen waaruit het krediet kan worden afgelost als u niet in staat bent om aan uw verplichtingen te voldoen, zoals een onderpand, borgstellingen of inkomen van een partner.

Wijst een bank uw financieringsaanvraag af, dan krijgt u meestal een doorverwijzing naar andere vormen van financiering. Kunt u onvoldoende zekerheden bieden, maar heeft de bank wel vertrouwen in uw ondernemerschap, dan zijn de mogelijkheden nog niet uitgeput.

De bank kan in dat geval bijvoorbeeld gebruik maken van de staatsgarantie: het borgstellingskrediet (BMKB).

Uw aanvraag bij een (informele) investeerder

(Informele) investeerders hebben een hele andere invalshoek dan banken. Zijn banken vooral gericht op het maximaliseren van zekerheden; investeerders zoeken unieke ondernemingen waarbij een zekere mate van risico hand in hand gaat met een verwacht hoger rendement. Wat telt is het mogelijke rendement van een investering in uw bedrijf, ten opzichte van alternatieven.

Investeerders zijn vooral geïnteresseerd in (technisch) innovatieve trajecten. Daar is de kans op een goed rendement namelijk het grootst.

Een (informele) investeerder kijkt in de eerste plaats naar u als persoon. U bent tenslotte degene die het succes moet gaan maken. De investeerder moet vertrouwen in u hebben, in uw capaciteiten, inzichten en integriteit. Zorg dat uw plannen goed op papier staan en stel een gedegen businessplan

op, waarin de markt en de financiën goed zijn onderbouwd.

Een format voor een businessplan kunt u downloaden op www.mkbfinancieringsgids.nl.

Gezien de omvangrijke bedragen die met (informeel) investeren samenhangen, is het raadzaam om een financieel specialist in de arm te nemen die voor de contacten zorgt en uw aanvraag begeleidt.

6 Overzicht van financieringsoplossingen

Zoals gezegd: er is meer kapitaal beschikbaar dan u denkt! Het overzicht van financieringsoplossingen in dit hoofdstuk geeft u een indruk van het ruime aanbod aan mogelijkheden.

Alle financieringsvormen en regelingen uit de database van www.mkbfinancieringsgids.nl staan hier op een rij, ingedeeld in zeven categorieën.

Snel weten welke oplossingen voor u interessant zijn? Beantwoord de vragen op de homepage van www.mkbfinancieringsgids.nl en met één muisklik maakt u uw persoonlijke selectie.

Veel succes met de financiering van uw bedrijf!



Zoek welke financieringsmogelijkheden passen bij uw bedrijf.

?

Postcode (bv 1234 AB):

* verplicht veld

Welke sector:

Maak een keuze

Levensfase van uw bedrijf*:

Maak een keuze ▼

Bestemming kapitaal*:

Maak een keuze

Kapitaalbehoefte* (bv 1000000):

Aandelenbelang van investeerder*:

Geen belang ▼

ZOEK

gegevens bewaren

Overzicht van financieringsoplossingen

1: Participatie

Een deelname in het kapitaal van een onderneming door een fonds.

2: Informal

Een deelname in het kapitaal van een onderneming door een particuliere investeerder.

3: Financiering achtergesteld

Een financiering waarbij de schuldeiser bij faillissement van de schuldenaar wordt achtergesteld: als laatste wordt betaald.

4: Garantie

Afdekking van een bepaald risico.

5: Financiering

Het leveren van kapitaal om zo een bepaalde activiteit te bekostigen.

6: Subsidie

Financiële ondersteuning in de vorm van gratis geld, meestal door een overheid.

7: Fiscale regeling

Financiële ondersteuning via de belastingdienst, door het verruimen van de fiscale aftrek (resultaat: een verminderde winstbelasting) of door een rechtstreekse vermindering van de belasting.

1: PARTICIPATIE

1	Aescap	www.aescap.com
2	Aglaia Biomedical Ventures	www.aglaia-biomedical.com
3	Agro & Co Kapitaalfonds	www.agroenco.nl
4	Antea Participaties	www.antea.nl
5	Astor Participaties	www.astorparticipaties.nl
6	Atlantic Capital	www.atlanticcapital.nl
7	Berk Partners	www.berkpartners.nl
8	BioGeneration Ventures	www.biogenerationventures.com
9	Brabant Life Sciences Seed Fonds	www.blsf.nl
10	Business Angels Technostarters II	www.batfund.nl
11	Capital-C Ventures	www.capital-cventures.com
12	Corndon Investments	www.corndon.nl
13	Criada Participaties	www.criada.nl
14	Dinvest	www.dinvest.nl
15	Dolfijn Capital	www.dolfincapital.nl
16	DSM Venturing	www.dsmventuring.com

1: PARTICIPATIE

17	E2 Cleantech1	www.e2cleantech.com
18	Eindhoven Corporate Finance Group	www.ecfg.nl
19	Ecart Invest	www.ecart.nl
20	Egeria BV	www.egeria.nl
21	Exté Ventures / Exté Participaties	www.exteventures.nl
22	FEIST	www.feist.nl
23	Foreman Capital	www.foremancapital.nl
24	NEON Private Equity	www.neonprivateequity.com
25	Friesland Bank Investments	www.frieslandbankinvestments.nl
26	GIMV Nederland	www.gimv.com
27	Greenpartners	www.greenpartnersbv.com
28	Growth Capital Fund	www.growthcf.nl
29	H2 Equity Partners	www.h2.nl
30	Heartstream Corporate Finance	www.heartstream.net
31	HENQ Invest / HENQ Innovation Fund 2	www.henq.nl

32	ICOS Capital / Dutch Technology Fund	www.icoscapital.com
33	ICT Venture	www.ictventure.nl
34	Life Sciences Partners Group/ LSP Life science Fund	www.lsplifesciencesfund.com
35	MBD Capital Management	www.mbdcapital.com
36	Main Capital Partners	www.main.nl
37	Mainport Innovation Fund	www.mainportinnovationfund.nl
38	Medsciences Capital Management/ Medsciences Seed Fund	www.medsciencescapital.com
39	Mibition	www.mibiton.nl
40	NCB participaties	www.ncb-participaties.nl
41	Newion Investments Management	www.newion-investments.com
42	Navitas Capital	www.newion-investments.com
43	Nimbus	www.nimbus.com
44	NPM Capital	www.npm-capital.com

1: PARTICIPATIE

45	N.V. Brabantse Ontwikkelings Maatschappij	www.bom.nl
46	Peak Capital	www.peakcapital.nl
47	Percival Participations	www.percivalparticipations.com
48	Point One Starter Fund	www.pointoneinnovationfund.nl
49	Prime Ventures	www.ptv.com
50	Qat investments	www.qatinvestments.nl
51	Rabo Private Equity/ Dutch Greentech Fund	www.dutchgreentechfund.nl
52	Rabo Private Equity/ Rabo Ventures	www.raboparticipaties.nl
53	Residex Capital Funds	www.residex.nl
54	Residex - Health Innovation Fund	www.residex.nl
55	SET Venture Partners/ Sustainable Energy Technology Fund	www.setvp.com
56	Sienna Holdings Europe	www.siennaholdingseurope.nl
57	Sky Invest	www.greatidea.nl

58	Smart Capital Network	www.smartcapitalnetwork.nl
59	Solid Ventures	www.solidventures.nl
60	Start Green Consumer Products Fund	www.startgreen.nl
61	Start Green Sustainable Innovation Fund	www.startgreen.nl
62	Suez Capital	www.suezcapital.nu
63	Synergia Capital Partners	www.synergia.nl
64	Taros Capital Holding	www.taroscapital.com
65	Thuja Capital	www.thujacapital.com
66	Tiin Capital/ Tiin Tech Fund I en II	www.tiin.net
67	TNO Bedrijven / TNO Technostarters	www.tno-bedrijven.nl
68	TransEquity Network	www.transequity.nl
69	Van Lanschot Participaties/ Kempen Investments	www.vanlanschot.nl
70	VADO beheer	www.vado.nl

1: PARTICIPATIE

71 Van den Ende & Deitmers Venture Capital Partners www.endeit.com

72 Venturis www.venturis.nl

73 Value Creation and Company www.vcxc.com

74 Value Recovery Group www.vrgroup.nl

75 Venture Fund Rotterdam www.indofin.com

76 Venturion www.venturion.nl

77 VIP Fund www.vipfund.nl

78 Vitus Capital www.vituscapital.nl

79 VOC Capital Partners www.voccp.com

80 Wagram Equity Partner www.wagram.nl

81 Waterland Private Equity Investments www.waterland.nu

82 WHEB Partners www.whebpartners.com

83 X-Stratsam www.x-stratsam.com

2: INFORMAL

84 ABN AMRO Informal Investment Services www.abnamro.nl

85 Droomzaken www.droomzaken.nl

86 Informal Capital Network Participaties www.informalcapital.net

87 Maxwell Group/ Kapitaaltrein www.maxwellgroup.nl

88 Money Meets Ideas (Rabobank) www.moneymeetsideas.nl

89 De participatieclub www.participatieclub.nl

90 Stichting de Investeerdersclub www.deinvesteerdersclub.nl

91 Wings management Support www.wings-ms.nl

3: FINANCIERING ACHTERGESTELD

92 Brainport Development MKB fonds www.brainportdevelopment.nl

93 Incubator 3+ www.incubator3plus.nl

94 Innovatielening Agro & Co www.agroenco.nl

95 Starterslift www.starterslift.nl

96 Start Foundation Baanbrekerkrediet www.startfoundation.nl

4: FINANCIERING

97	ABN / Fortis	www.abnamro.nl
98	Deutsche bank	www.db.com/netherlands
99	Financiering groenprojecten	www.agentschapnl.nl
100	Gemeenten/ BBZ regeling	www.bbz-regeling.nl
101	ING	www.ing.nl/zakelijk
102	Innovatiekrediet	www.agentschapnl.nl
103	Qredits microkrediet	www.qredits.nl
104	Rabobank	www.rabobank.nl/bedrijven
105	Rabobank Eindhoven-Veldhoven / Innovatiekrediet	www.teckle.nl
106	Rabobank Nederland / Stimuleringslening	www.teckle.nl
107	Rabobank Eindhoven-Veldhoven/ TOP lening	www.teckle.nl
108	SNS bank	www.snsbank.nl/zakelijk
109	Stichting Mibiton/ Share en Solo	www.mibiton.nl
110	Triodos	www.triodos.nl
111	Van Lanschot	www.vanlanschot.com

5: GARANTIE

112	Borgstelling MKB-kredieten starters (BMKB Starters)	www.agentschapnl.nl
113	Borgstelling MKB-kredieten regulier (BMKB)	www.agentschapnl.nl
114	Borgstelling MKB-kredieten innovatief (BMKB Innovatief)	www.agentschapnl.nl
115	Garantie Ondernemings-financiering (GO)	www.agentschapnl.nl
116	Gemeente Helmond - Crisisborgstelling MKB	www.helmond.nl
117	Groeifaciliteit	www.agentschapnl.nl

6: SUBSIDIE

118	Competitiveness and Innovation Programme (CIP)	www.ec.europa.eu/cip
119	Cultuur lening groot	www.cultuur-ondernemen.nl
120	Cultuur lening klein	www.cultuur-ondernemen.nl

6: SUBSIDIE

121	Cultuurlening programma van Triodos en Cultuur-ondernemers	www.ccaa.nl
122	Dialog Adviescheque	www.syntens.nl
123	Dialog Ontwikkelbudget	www.syntens.nl
124	Eureka-Eurostars	www.eurostars-eureka.eu
125	Fonds Opkomende Markten	www.fmo.nl
126	Innovatieprogramma Chemie	www.agentschapnl.nl
127	Innovatieprogramma Life Sciences & Health	www.agentschapnl.nl
128	Innovatieprogramma Logistiek en Supply Chains	www.agentschapnl.nl
129	Innovatieprogramma Materialen M2I	www.agentschapnl.nl
130	InnoWATOR Garantiefaciliteit	www.agentschapnl.nl
131	Internationaal Pre-IPC	www.agentschapnl.nl
132	IPC-Innovatie Prestatie Contracten	www.agentschapnl.nl

133	NL EVD Internationaal/ Partners voor Water	www.partnersvoorwater.nl
134	NL EVD Internationaal/ Private Sector Investerings programma (PSI)	www.evd.nl
135	Noaber Foundation	www.noaber.com
136	Point One - Artemis	www.agentschapnl.nl
137	Point One - ENIAC	www.agentschapnl.nl
138	Pre-IPC Voorbereiding Innovatie Prestatie Contracten	www.agentschapnl.nl
139	Prepare2Start	www.agentschapnl.nl
140	REAP Midden-Brabant (Midpoint Brabant)	www.midpointbrabant.nl
141	REAP Noordoost-Brabant (5-sterrenregio)	www.5-sterrenregio.nl
142	REAP West-Brabant	www.west-brabant.eu
143	REAP Zuidoost-Brabant	www.kvk.nl
144	Stichting Doen	www.doen.nl
145	Subsidieregeling internationaal innoveren	www.agentschapnl.nl

6: SUBSIDIE

146	Subsidie Innovatie gerichte onderzoeks programma's (IOP)	www.agentschapnl.nl
147	Zevende Kaderprogramma (KP7)	www.agentschapnl.nl
148	Zon MW	www.zonmw.nl

7: FISCALE REGELINGEN

149	Afdrachtvermindering loonbelasting bij onderwijs voormalig werkloze	www.belastingdienst.nl
150	Energie-investeringsaftrek	www.agentschapnl.nl
151	Extra tegemoetkoming startende ondernemer speur en ontwikkeling (WBSO – starter)	www.agentschapnl.nl
152	Fiscale oudedagreserve	www.belastingdienst.nl
153	Kleine ondernemersregeling	www.belastingdienst.nl
154	Kleinschaligheids investeringsaftrek	www.belastingdienst.nl

155	Meewerkaftrek	www.belastingdienst.nl
156	Verlaging loonkosten speur en ontwikkelingswerk (WBSO)	www.agentschapnl.nl
157	Zelfstandigenaftrek	www.belastingdienst.nl

Partners

De MKB Financieringsgids is ontwikkeld met behulp van een financiële bijdrage van de Gemeente Eindhoven, Gemeente Helmond, Brainport Development en Reap en uitgerold door het samenwerkingsverband Actieplan Groei!. Actieplan Groei! wordt mede mogelijk gemaakt door de Provincies Noord-Brabant en Zeeland, het Rijk en een bijdrage uit het Europees Fonds voor Regionale ontwikkeling in het kader van OP-zuid.



Aangeboden door:



Er is meer kapitaal beschikbaar dan u denkt!